

DIRECTION STRATÉGIQUE

MANDAT

PARO se concentre principalement sur la prestation de programmes visant à améliorer le développement des entreprises et à assurer le développement et le soutien de cercles de prêts entre pairs.

Faire croître les entreprises des femmes

Encourager une plus grande participation des femmes dans l'économie

Diversifier les économies et faire croître les compagnies

Connecter les femmes aux écosystèmes d'entreprises



Accéder à de nouvelles opportunités de croissance

Étendre et renforcer l'unique et dynamique réseau de Centres d'affaires PARO

Renforcer les liens avec les programmes provinciaux et fédéraux

Offrir des prêts de croissance



Développer l'accès aux marchés d'exportation

Étendre les appuis et faire des liens pour les entreprises de femmes

Fournir de l'éducation et des événements pour soutenir les femmes dans le secteur de l'exportation

Identifier les défis et le soutien nécessaires pour exporter



Prix Plus fortes ensemble du RCDEC

En l'honneur du travail extraordinaire d'une vie et des contributions exceptionnelles envers le développement économique communautaire au Canada

<https://tinyurl.com/stronger-together-award>

Nos valeurs

Coopération Propriété Intégrité Responsabilité
Simplification Appui entre pairs

#Femmes fières de PARO

COMMENT NOUS AVONS FAIT UNE DIFFÉRENCE



834
Créations
D'entreprises



1538
Entreprises
maintenues
ou développées



2708
Emplois créés
ou maintenus

190+
Cercles et



Entre 2010 - 2021, nous avons aidé les entrepreneures à accéder à:



\$10,189,499
Total des prêts accordés aux clients



\$4,755,359
Prêts issus des programmes PARO



\$5,434,140
Provenant d'autres sources



Prix international de la Paix Canada

Pour le meilleur soutien à l'autonomisation des femmes durant COVID-19

<https://tinyurl.com/paro-peace>



Docteur honoris causa en lettres humaines

Décerné à ceux qui se sont distingués par des actions humanitaires et philanthropiques envers la société.

<https://tinyurl.com/humane-letters>

À propos des BIZCamps

Durant la pandémie de la COVID-19, PARO s'est engagé à faire pivoter ses services pour mieux servir sa clientèle dans un nouveau monde virtuel. Une partie importante de cette stratégie comprenait une série de BIZCamps qui aidaient les femmes de PARO à croître, se développer ou accroître leurs entreprises, visant à atteindre leurs buts en transformant les défis en opportunités à succès. Ces BIZCamps sont désignés pour aider les entreprises à croître et exploiter des opportunités commerciales et se développer dans de nouveaux marchés, y compris à l'exportation. Depuis janvier 2020, PARO a organisé trois BIZCamps, chacun d'eux adapté pour répondre aux besoins des entrepreneures ciblées. Ces BIZCamps ont permis de bénéficier d'un soutien et d'un mentorat par les pairs, d'accéder à des sources de financement, d'obtenir le soutien d'experts du secteur et d'explorer le potentiel inexploité de leurs entreprises, en particulier dans un monde en constante évolution.

Promouvoir

Ce BIZCamp de 12 semaines est élaboré pour permettre aux entrepreneures de faire évoluer leur entreprise vers un chiffre d'affaires d'1M de dollars ou plus. Grâce à un développement stratégique et de leadership visant à mieux aligner les actions quotidiennes sur les objectifs, les participantes apprennent à développer des équipes hautement performantes, à fixer des objectifs réalisables et à éliminer des pensées qui les empêchent d'atteindre ces objectifs.

PARO Jetsetter

Jetsetter a été élaboré pour des entrepreneures en affaires depuis au moins un an avec un revenu commercial annuel de 50 000 \$ et qui ont pour objectif d'atteindre un revenu commercial annuel de 250 000 \$ et au-delà. Les participantes étaient encouragées à définir des objectifs durant le programme, tout en travaillant à leur propre rythme grâce à des modules d'apprentissage en ligne, des sessions de laboratoire en groupe, et avec du soutien individuel d'experts issus de l'industrie et des conseillères d'affaires de PARO.

Mooka'am Kwe: Elle s'élève

Mooka'am Kwe est une série d'ateliers de plusieurs semaines élaborés par et pour des femmes autochtones qui souhaitent faire croître leurs entreprises existantes à atteindre des opportunités dans des secteurs traditionnellement dominés par les hommes, tels que l'industrie des mines, foresterie, construction ou l'énergie. Avec une approche hybride incluant les composantes culturelles autochtones, les participantes du programme Mooka'am sont soutenues par les conseillères d'affaires de premier ordre et facilitatrices inspirantes de PARO afin de réimaginer leur entreprise en vue d'une mise à l'échelle et accéder à des opportunités de financement BIZGrowth, conçues pour la croissance, l'expansion et la reprise après la COVID-19 dans un paysage en évolution permanente. Les ateliers hebdomadaires offrent aux participantes un encadrement professionnel de la planification d'entreprise, du marketing, des ventes et de la gestion des ressources financières et humaines.

